Locaweb (LWSA3): Ecossistema cada vez mais completo

A Locaweb compra a Melhor Envio, aprimorando seu ecossistema com logística!

A Locaweb anunciou a aquisição da Melhor Envio, uma plataforma de gateway de logística para e-commerce. A Locaweb está pagando R$ 83 milhões, ou um múltiplo altamente acretivo de 2,8x vendas de 2020E (a Locaweb negocia a 13x 2021E EV / Vendas). Em 2020, espera-se que cerca de 100 mil clientes ativos da Melhor Envio façam 7 milhões de vendas na plataforma, e a receita líquida da empresa em 2020 deve ultrapassar R$ 30 milhões, bem acima dos R$ 8 milhões do ano passado.

Forte proposta de valor para PMEs; ajudando-as a prosperar no mundo online

A Melhor Envio torna as PMEs mais competitivas no e-commerce, proporcionando custos de envio mais baratos e otimizando a gestão de sua logística. Em vez de negociar com cada provedor de logística como um único pequeno comerciante, os clientes podem usar o serviço da Melhor Envio para se beneficiar de sua escala. O sistema da Melhor Envio permite às PMEs cotar simultaneamente fretes de diversos fornecedores logísticos (e escolher o frete mais barato e rápido para aquele CEP), contratar o serviço de frete online e rastreá-lo de forma inteligente, acompanhando a movimentação da embalagem até chegar ao cliente final, tudo de forma automatizada.

Oportunidades de venda cruzada em todos os lugares que você olhar!

A Melhor Envio possui aproximadamente 100 mil clientes a quem a Locaweb pode oferecer seus serviços (como comparação, estimamos que a Tray tenha 23 mil clientes). A empresa tem integração com dezenas de plataformas de e-commerce (incluindo Loja Integrada e Nuvemshop) e não tem parceria com a Tray, então não existe sobreposição nas respetivas bases de clientes e existe um bom espaço para vendas cruzadas. A Melhor Envio também tem parcerias com 6 provedores de pagamento, então Yapay pode abocanhar um pedaço deste TPV (volume total de pagamentos). A Melhor Envio cobra de seus clientes uma taxa (15-20% do custo de envio), um modelo que permite se alavancar com crescimento dos clientes.

Mais uma aquisição com grande potencial. Compra

Nosso preço-alvo de R$ 90 não inclui M&As. Esta é a quinta aquisição nos últimos três meses e estamos cada vez mais confiantes de que essas movimentações vão gerar muito valor e são uma opcionalidade interessante para os investidores.

BTG Pactual – Equity Research:

Carlos Sequeira, CFA

New York – BTG Pactual US Capital LLC

Osni Carfi

São Paulo – Banco BTG Pactual S. A.

Ricardo Cavalieri

São Paulo – Banco BTG Pactual Digital

Analise.Acoes@btgpactual.com

Locaweb (LWSA3)

Data	15/12/2020
Ticker	LWSA3
Rating	Compra
Preço Alvo (R$)	90,0
Preço (R$)	67,1
Listagem	Novo Mercado

Dados Gerais:

Market Cap. (R$ mn)	8.446,12
Vol. Médio 12M (R$ mn)	89,87

Valuation:

	2020E	2021E
P/L	127,4x	82,9x
EV/EBITDA	56,1x	42,0x

Stock Performance:

Dezembro (%) 1,7%

Valuation	12/2018	12/2019	12/2020E	12/2021E	12/2022E
RoIC (EBIT) %	27,6	25,2	19,7	32,9	43,9
EV/EBITDA	-	-	56,1	42,0	32,2
P/L	-	-	127,4	82,9	60,1
Dividend Yield %	-	-	0,0	0,2	0,3

Resumo Financeiro (US$ milhões)	12/2018	12/2019	12/2020E	12/2021E	12/2022E
Receita	315	386	486	604	736
EBITDA	79	111	135	178	229
Lucro Líquido	19	28	62	96	132
LPA (R$)	-	-	0,50	0,77	1,06
DPA líquido (R$)	0,00	0,00	0,00	0,10	0,19
Dívida Líquida/Caixa	-51	-147	406	475	567

Fonte: Relatórios da empresa, Bovespa, estimativas do BTG Pactual S.A. / Valuations: com base no último preço das ações do ano; (E) com base no preço das ações de R$ 67,10, em 14 de Dezembro de 2020.

Locaweb compra a Melhor Envio; melhorando seu ecossistema com logística!

A Locaweb anunciou a aquisição da Melhor Envio, uma plataforma de gateway de logística para e-commerce. A Locaweb está pagando R$ 83 milhões, ou um múltiplo altamente acretivo de 2,8x vendas de 2020E (a Locaweb negocia a 13x EV / Vendas 2021E).

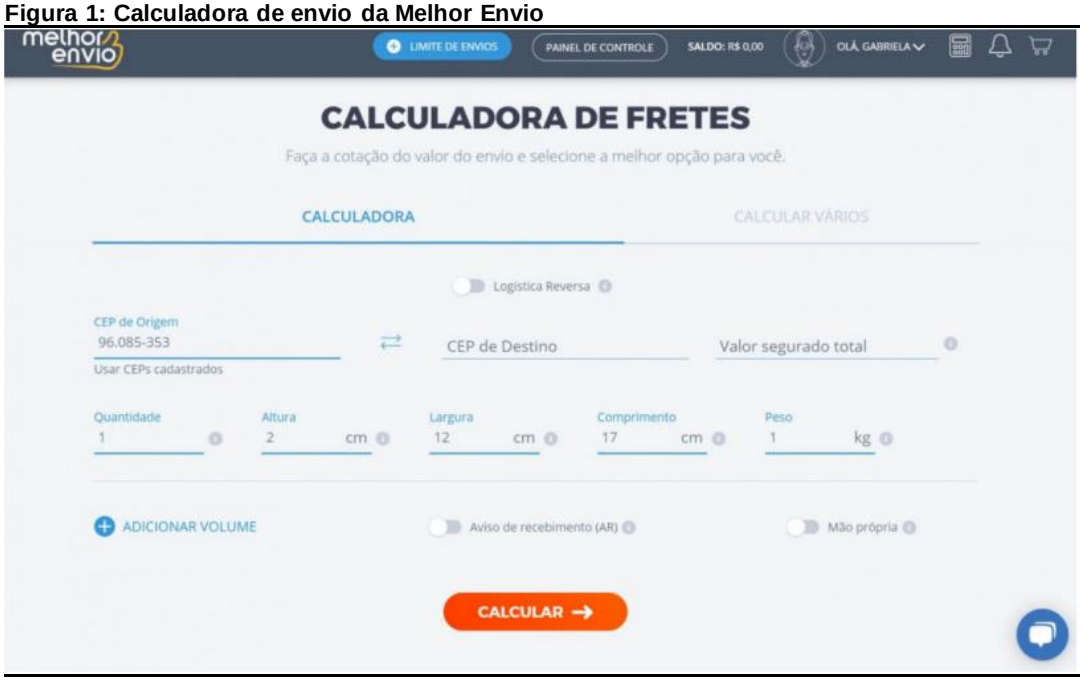
Em 2020, espera-se que cerca de 100 mil clientes ativos da Melhor Envio façam 7 milhões de vendas na plataforma, e a receita líquida da empresa em 2020 deve ultrapassar R$ 30 milhões, bem acima dos R$ 8 milhões do ano passado.

Forte proposta de valor para PMEs; ajudando-os a prosperar no mundo online

A Melhor Envio torna as PMEs mais competitivas no e-commerce, proporcionando custos de envio mais baratos e otimizando a gestão de sua logística. Em vez de negociar com cada provedor de logística como um único pequeno comerciante, os clientes podem usar o serviço da Melhor Envio para se beneficiar de sua escala.

O sistema da Melhor Envio permite às PMEs cotar simultaneamente fretes de diversos fornecedores logísticos (e escolher o frete mais barato e rápido para aquele CEP), contratar o serviço de frete online e rastreá-lo de forma inteligente, acompanhando o movimento da embalagem até chegar ao cliente final tudo de forma automatizada.

Figura 1: Calculadora de envio da Melhor Envio



Fonte: Site da Empresa

Figura 2: Melhor Envio exibe o preço de várias operadoras

Fonte: Site da Empresa

Oportunidades de venda cruzada em todos os lugares que você olhar!

A Melhor Envio tem aproximadamente 100 mil clientes a quem a Locaweb pode oferecer seus serviços (como comparação, estimamos que a Tray tenha 23 mil clientes). A empresa tem integração com dezenas de plataformas de e-commerce (incluindo Loja Integrada e Nuvemshop) e não tem parceria com a Tray, então não existe sobreposição nas respectivas bases de clientes e existe um bom espaço para vendas cruzadas.

A Melhor Envio também tem parcerias com 6 provedores de pagamento, então a Yapay pode abocanhar um pedaço deste TPV (volume total de pagamentos). A Melhor Envio cobra de seus clientes uma taxa (15-20% do custo de envio), um modelo que permite se alavancar com o crescimento dos clientes.

Mais uma aquisição com grande potencial. Compra

Nosso preço-alvo de R$ 90 não inclui M&As. Esta é a quinta aquisição nos últimos três meses e estamos cada vez mais confiantes de que essas movimentações vão gerar muito valor e são uma opcionalidade interessante para os investidores.

Informações Importantes

Para informações complementares e detalhadas entre em contato com o seu assessor ou com a Equipe de Renda Variável do Banco BTG Pactual Digital.

- Preços das ações refletem preços de fechamento no mercado à vista.
- Rentabilidades passadas não oferecem garantias de resultados futuros.
- Os retornos indicados como performance são baseados em valorização do capital incluindo dividendos e excluindo custos de transação da B3, da Corretora, comissionamentos, juros cobrados sobre limites de crédito, margens etc. Ajustar o desempenho da carteira aos custos resultará em redução dos retornos totais demonstrados.

Disclaimer Global

O conteúdo dos relatórios não pode ser reproduzido, publicado, copiado, divulgado, distribuído, resumido, extraído ou de outra forma referenciado, no todo ou em parte, sem o consentimento prévio e expresso do BTG Pactual digital. Nossas análises são baseadas em informações obtidas junto a fontes públicas que consideramos confiáveis na data de publicação, dentre outras fontes. Na medida em que as opiniões nascem de julgamentos e estimativas, estão naturalmente sujeitas a mudanças. O conteúdo dos relatórios é gerado consoante as condições econômicas, de mercado, entre outras, disponíveis na data de sua publicação, de modo que as conclusões apresentadas estão sujeitas a variações em virtude de uma gama de fatores sobre os quais o BTG Pactual digital não tem qualquer controle. Cada relatório somente é válido na sua respectiva data, sendo que eventos futuros podem prejudicar suas conclusões. Rentabilidade obtida no passado não representa garantia de rentabilidade futura. O BTG Pactual digital não assume nenhuma responsabilidade em atualizar, revisar, retificar ou anular tais relatórios em virtude de qualquer acontecimento futuro.
Nossos relatórios possuem caráter informativo e não representam oferta de negociação de valores mobiliários ou outros instrumentos financeiros em qualquer jurisdição. As análises, informações e estratégias de investimento têm como único propósito fomentar o debate entre os analistas do BTG Pactual digital e os seus clientes. O BTG Pactual digital ressalta que os relatórios não incluem aconselhamentos de qualquer natureza, como legal ou contábil. O conteúdo dos relatórios não é e nem deve ser considerado como promessa ou garantia com relação ao passado ou ao futuro, nem como recomendação para qualquer fim. Cada cliente deve, portanto, desenvolver suas próprias análises e estratégias.
As informações disponibilizadas no conteúdo dos relatórios não possuem relação com objetivos específicos de investimentos, situação financeira ou necessidade particular de qualquer destinatário específico, não devendo servir como única fonte de informações no processo decisório do investidor que, antes de decidir, deverá realizar, preferencialmente com a ajuda de um profissional devidamente qualificado, uma avaliação minuciosa do produto e respectivos riscos face a seus objetivos pessoas e à sua tolerância a risco. Portanto, nada nos relatórios constitui indicação de que a estratégia de investimento ou potenciais recomendações citadas são adequadas ao perfil do destinatário ou apropriadas às circunstâncias individuais do destinatário e tampouco constituem uma recomendação pessoal.
Os produtos e serviços mencionados nos relatórios podem não estar disponíveis em todas as jurisdições ou para determinadas categorias de investidores. Adicionalmente, a legislação e regulamentação de proteção a investidores de determinadas jurisdições podem não se aplicar a produtos e serviços registrados em outras jurisdições, sujeitos à legislação e regulamentação aplicável, além de previsões contratuais específicas.
O recebimento do conteúdo dos relatórios não faz com que você esteja automaticamente enquadrado em determinadas categorias de investimento necessárias para a aplicação em alguns produtos e serviços. A verificação do perfil de investimento de cada investidor deverá, portanto, sempre prevalecer na checagem dos produtos e serviços aptos a integrarem sua carteira de investimentos, sendo certo que nos reservamos ao direito de eventualmente recusarmos determinadas operações que não sejam compatíveis com o seu perfil de investimento.
O Banco BTG Pactual S.A. mantém, ou tem a intenção de manter, relações comerciais com determinadas companhias cobertas nos relatórios. Por esta razão, os clientes devem estar cientes de eventuais conflitos de interesses que potencialmente possam afetar os objetivos dos relatórios. Os clientes devem considerar os relatórios apenas como mais um fator no eventual processo de tomada de decisão de seus investimentos.
O Banco BTG Pactual S.A. confia no uso de barreira de informação para controlar o fluxo de informação contida em uma ou mais áreas dentro do Banco BTG Pactual S.A., em outras áreas, unidades, grupos e filiadas do Banco BTG Pactual S.A.. A remuneração do analista responsável pelo relatório é determinada pela direção do departamento de pesquisa e pelos diretores seniores do BTG Pactual S.A. (excluindo os diretores do banco de investimento). A remuneração do analista não é baseada nas receitas do banco de investimento, entretanto a remuneração pode ser relacionada às receitas do Banco BTG Pactual S.A. como um todo, no qual o banco de investimento, vendas e trading (operações) fazem parte.
O BTG Pactual digital não se responsabiliza assim como não garante que os investidores irão obter lucros. O BTG Pactual digital tampouco irá dividir qualquer ganho de investimentos com os investidores assim como não irá aceitar qualquer passivo causado por perdas. Investimentos envolvem riscos e os investidores devem ter prudência ao tomar suas decisões de investimento. O BTG Pactual digital não tem obrigações fiduciárias com os destinatários dos relatórios e, ao divulgá-los, não apresenta capacidade fiduciária.
O BTG Pactual digital, suas empresas afiliadas, subsidiárias, seus funcionários, diretores e agentes não se responsabilizam e não aceitam nenhum passivo oriundo de perda ou prejuízo eventualmente provocado pelo uso de parte ou da integralidade do conteúdo dos relatórios.
Certificação dos analistas: Cada analista da área de Análise & Research primariamente responsável pelo conteúdo desse relatório de investimentos, total ou em parte, certifica que: i) Todos os pontos de vista expressos refletem suas opiniões e pontos de vista pessoais sobre as ações e seus emissores e tais recomendações foram elaboradas de maneira independente, inclusive em relação ao BTG Pactual S.A. e / ou suas afiliadas, conforme o caso. ii)nenhuma parte de sua remuneração foi, é ou será, direta ou indiretamente, relacionada a quaisquer recomendações ou opiniões específicas aqui contidas ou relacionadas ao preço de qualquer valor mobiliário discutido neste relatório.
Parte da remuneração do analista é proveniente dos lucros do Banco BTG Pactual S.A. como um todo e/ou de suas afiliadas e, consequentemente, das receitas oriundas de transações realizadas pelo Banco BTG Pactual S.A. e / ou suas afiliadas.
Quando aplicável, o analista responsável por este relatório e certificado de acordo com as normas brasileiras será identificado em negrito na primeira página deste relatório e será o primeiro nome na lista de assinaturas.
O Banco BTG Pactual S.A., atuou como coordenador-líder ou coordenador de uma oferta pública dos ativos de emissão de uma ou mais companhias citadas neste relatório nos últimos 12 meses. Também atua como formador de Mercado de ativo de emissão de uma ou mais companhias citadas neste relatório.
Para obter um conjunto completo de disclosures associadas às empresas discutidas neste relatório, incluindo informações sobre valuation e riscos, acesse www.btgpactual.com/research/Disclaimers/Overview.aspx